

## 日本精鉱



岩山社長

# 売上上げ100億円体制築く 中国投資を検討 グループで技術強化も

三酸化アンチモンの国内最大手である日本精鉱は、本年度から開始する中期経営計画で、売上高100億円、経常利益10億円以上を達成できる体制を構築する。そのために世界最大のアンチモン生産国である中国への投資を検討する。さらに金属粉末事業を展開する連結子会社の日本アトマイズ加工(千葉・野田)との連携も一段と深め、グループ全体で

2006年度のアンチモン販売量は、中国企業に生産委託しているOEM製品も含める

が、7月にまとめた中期計画では、中国企業との合弁会社の設立なども視野に入れながら、中国への投資を検討していく。

背景には中国の輸出規制強化の動きがある。原材料のアンチモニウム地金は昨年9月で輸出増税の還付が撤廃

技術強化を図る方針だ。

中期計画では、中国

企業との合弁会社の設立なども視野に入れながら、中国への投資を

検討していく。

本精鉱が開催する年2回の社内の技術会議に

く。

三酸化アンチモンは引き続き5%の還付が認められており、中国製品の価格競争力は高いままである。このため、中国での現地生産を行うこと

で、事業基盤の安定化

を図る体制を整える。

グループの技術強化

も図る。日本アトマイズは02年に水アトマイズ法として世界で初め

て粒径1μmの電子部品用微粉を開発。さらに

今年から日本アトマイズも参加し、互いの技術シナジーを高めてい

く。

能化や微細化が進む電気・電子機器業界など、研究テーマがアンチモニウムと共通している分野

がある。さらに日本精鉱の一般的なアンチモニウム製品の粒径は0・4~0・6μmと1ケタ小さいため、粒子の制御方法などで互いの技術協力が可能と判断。この一環として、日本精鉱が開催する年2回の社内の技術会議に

く。