

日本精鉱
木嶋正憲社長

三酸化アンチモン国内最大手の日本精鉱は今年、創業80周年を迎えた。
現中期経営計画(2013~15年度)最終年度の今期は、金属粉末事業で上期の過去最高業績を達成した。しかし、足元ではアンチモン相場の下落など事業環境は厳しさを増しつつある。木嶋正憲社長に現状と今后の方針を聞いた。

――上期を振り返つて、「連結業績ではほぼ想定内。金属粉末事業は堅調だったがアンチモンは度だったが7~9月が悪化したが、アントニモニンは少落ちたが、アンチモン事業の業績が悪化した主因はそこにある」――

「金属粉末事業は上期としての史上最高売上・利益を達成した。今年は

相場の下落と販売数量の減少の影響を受けた。アンチモン事業は、4~6月は想定を少し下回る程度だったが7~9月が悪化した。自動車や建築関連など、相場の下落で顧客が様子見ムードになっている。回転在庫分の単価が高くなるので利益を圧迫する。販売数量も多少落ちたが、アンチモン事業の業績が悪化した主因はそこにある」

Interview

トップに聞く

— Interview —

大きな落ち込みはない
が、アンチモン事業では相場下落の影響が大きい。顧客がギリギリまで調達を抑えるようだと厳しいが、化学品業界などは悪くない。国内の自動車生産は減少傾向にあるが、電装化で部品台数が増え、それほど数量は落ちていない。中国の景気がどのようにテコ入れされるかも鍵となる」

鉱山権益投資も検討余地

が良くなりそうという声もあり期待したい

——中国支社の状況

「実質的に2年目だが、通期では昨年より赤字幅が縮小し1,000万円以下まで改善する見込み

設と同時に品質保証部門を完全につくばに移管し、溶解から出荷までの一貫生産体制を構築する。実際の移管完了は1月末である。品質認証次第

——今期が現中経最終年度となる。

「この上期までアンチモンも金属粉も右肩上がりで来ていた。目標の営

粉末冶金の軸受関係の粉末も自動車部品生産の国内回帰の影響もあり、上期は堅調に推移した」

——下期の見通しは――

「数量的にはそこまで

横ばいかやや減少にとどまる。半期ベースでは14年度下期が過去最高だつたため、前年同期比で失速する形になる。ただ、年末の完成予定が前倒して顧客によっては下期の方進んでいる。倉庫棟の新

穂の1号線について溶解量で月50トンのフル生産が続いている。建設中の倉庫棟は来年1月末の完成予定が前倒して進んでいる。倉庫棟の新

「私が就任した11年のアンチモン相場はトン1万7,000円だった。今は3分の1まで下落しているが、鉱山投資という意味ではチャンスだ。理想として鉱山から一貫で生産したいという考えがある。中長期ビジョンを達成するためにこうした事業も手掛ける必要がある。実際に中国以外の生産者から具体的なオファーも来ており、検討する

価値はある。中国を含め生産者の再編が進めば残存者利益も期待できる。現在は鉱山開発に関しては、人材やノウハウが足りないで蓄積していくため、新製品の開発は、アンチモンの使用量を減らした難燃助剤に取り組んでいる。足元では

1割強伸びた。日系ユーモンも金属粉も右肩上がりで来ていた。目標の営

（芳賀陽平）